

废旧塑料加工一个陷阱变“钱景”的暴利行业

废旧塑料加工行业，曾经布满重重“陷阱”，令很多投资者看而生畏。然而最近几年随着市场需求的不断增长和加工技术的成熟，又开始逐渐变成颇为诱人的“钱景”行业，甚至被业内人戏称为“中国塑料领域最后一块蛋糕”。现在投资五六万元从事废塑料加工，一年至少可以赚十几万元，假如是具有百万元投资规模的加工企业，一年获利千万并不是“天方夜谭”。这些暴利背后到底隐藏着什么？原因何在？下文将为读者揭开其中的奥秘！

废旧塑料加工，一个陷阱变“钱景”的暴利行业

缘何“陷阱”变“钱景”

废旧塑料加工行业一度被投资者以为是“陷阱”最多的投资领域。其中最典型的就是来料加工、回收再生料和以销售设备为目的的技术转让三大类。造成“陷阱”的主要原因是，由于当时塑料(新料)的市场价格很低，废塑料加工技术也不成熟，再生粒料的品质较差，导致市场实际需求极少，使很多投资者都无法赚到钱，有的甚至血本无回。

2003年以后，受国际石油价格上涨影响，塑料(塑料为石油的衍生品)的价格连续上涨，很多以塑料为原料的加工企业，为了降低本钱，不得不将原材料从新料转为再生塑料，加之国家为了鼓励再生塑料行业，出台了一些免税政策，使得再生塑料市场需求开始转旺。年需求量从2000年的不到100万吨，增加到如今已超过2000万吨。很多早期进入该行业的投资者也都是从这个时候开始赚钱的。

废旧塑料产业的远景好坏与国际石油价格的涨跌有很大的关联性，假如石油价格一直上涨，新料的价格居高不下，那么废旧塑料产业的远景就很好，反之亦然。从目前国际石油价格的走势来看，废旧塑料产业在未来5~10年都会有相当不错的发展空间。

破解暴利原因：

1.原材料价格低，加工利润率高

废旧塑料的来源很广，目前国内有三个著名的废旧塑料集散地，第一是河北省文安县，第二是浙江省的东阳地区，第三是浙江省的台州地区。废旧塑料的回收价格约为2000元/吨，而再生颗粒的市场销售价格约为6000元/吨，毛利润率远远超过了同行业的其他环节。

再生粒料等废旧塑料再生产品的市场需求量，在以每年9%的速度增长，如今已经超过了

2000 万吨，而目前只能满足 40%~50%的供给量，这还包括了品质极低的再生粒料。巨大的市场缺口，让很多加工企业有了“货卖出价高者”的机会，产生高额利润也就不足为奇了。

2.信息渠道不畅，行业进进者少

由于早期废旧塑料加工领域中存在一些骗局，使得相当一部分投资者都不再继续关注这一行业，加之该行业和人们的日常生活关联性较低，信息较为封闭，所以很多人并不了解该行业。市场空间大，进者又少，从业者赚大钱也就十分正常了。

从业者的生意经留意地域的选择

全国塑料加工信息中心的高级工程师刘主任表示，江苏、浙江、山东、广东、河北、四川等省比较适合中小投资者发展废旧塑料加工，而东北地区、湖南、安徽等地由于塑料产业比较落后，因此并不适合中小投资者发展废旧塑料加工。如安徽省的市场容量只有二三十万吨，早已被一些大型企业占领了，中小投资者就很难再进进。

要有一定的渠道

福建泉州某废旧塑料加工企业的老板厉先生表示，废旧塑料加工行业是一个“渠道为王”的行业，假如投资者没有稳定的废旧塑料回收渠道，就无法在行业中立足。回收渠道大约分为三种，一是国家物资回收公司；二是废品回收公司；三是具有进出口权的外贸公司(从国外进口废弃塑料必须经过国家审批，并且废旧塑料可利用率超过 80%，以上的，才能被答应进进国内)。

利用优惠的政策

山东青岛的李先生从事废旧塑料加工已经有 6 年的时间了，他表示，国家是鼓励发展废旧塑料再生业的，而且税收政策上还有一定的优惠。有的地区是年回收量在 10 万吨以上的企业可以享有优惠，不过各个地方规定不太一样。像他的企业回收量达到 5 万吨左右就可以享受到税收优惠。

要进行产品细分

河北文安县的陈先生专门从事废旧塑料回收。他表示，要想赚取更多的利润就要分好类再加工，假如加工好再生粒料，就分不出类来了，而且这种混合料价值不大，也卖不上价。同时废旧塑料市场也存在一定的市场波动，一般年初、年中、年底，三个时间段，产品价位相对较低，不宜销售产品。其他时候产品价位就相对较高，适合出手。

严防产品的积存

广东省的文女士从事废旧塑料加工业已经有 5 年的时间，她表示，做废旧塑料加工最忌讳产品积存。产品积存说明当地塑料加工市场出现了问题，有可能是市场出现了饱和，有可能是当地的原材料市场价格出现了大幅波动。无论怎样，投资者都需要重新开拓渠道，否则很快就会出现资金链断裂现象。

废旧树脂最赚钱

台州地区某废旧塑料加工企业的朱先生表示，目前最赚钱的废塑料主要是五种树脂，pe、pp、pvc、ps、abs，这五种树脂的再生粒料的利润要比其他废旧塑料高出 30% 左右。其中 pe、pp 两种树脂既是最好回收的，又是利润最高的。

向外贸企业销售

我国现在有 30%，的塑料制品出口到国外，一些外贸加工企业会专门收购一些品质较高的再生粒料，和新料混合(一般加 10%~20%的再生料)在一起做成合格产品出口，这样可以降低加工企业的本钱。所以废旧塑料加工者可以选择垃圾袋、购物袋、塑料鞋等外贸加工企业为目标顾客。

做进口废物生意

广州的赵先生表示，实在做进口废旧塑料加工，要比做国内废旧塑料赚钱，主要是生产出来的再生粒料品质高，可以卖上价。不过并不是什么样的废物都可以加工，进口废物必须要有国家环保部分的许可证，否则就会受到相关部分的处罚。目前国内的进口废旧塑料比较集中的港口城市为广州、宁波、天津三个城市。

要了解专业术语

每个行业都有自己的行话和术语，废旧塑料加工行业也有自己的术语。因此投资者在新人行时，建议往一些专业的塑料行业论坛上往学习一些专业术语，这些术语主要都是针对十分繁琐的化学分子式的简称，而且已经在业内成为约定俗成。如聚丙烯塑料，那么术语便称为“pp”。假如投资者不了解这些，就很难做成生意，可能还会造成笑话或误解。

要预备赊欠资金

废旧再生塑料领域还有一个关键环节就是账期。一般情况下，塑料加工企业会先从废旧塑料加工企业赊三个月的货，三个月后再结算货款。这已经成为了行业内的一种潜规则。因此初进行的投资者要把握好账期和预备好充足的资金。

来源：废旧头条

著作权归作者所有。商业转载请联系作者获得授权，非商业转载请注明出处。